

# Stellen Sie Ihre Verhandlungsfähigkeiten unter Beweis und gewinnen Sie bis zu 30 Euro!

**Seien Sie Teil eines spannenden und einmaligen Events an der TU Braunschweig:**

Entwickeln Sie Ihre Verhandlungsfähigkeiten und stellen Sie diese unter Beweis. Sie **lernen etwas über erfolgreiche Verhandlungsstrategien**, die Sie in Ihrer beruflichen Karriere und auch im Privatleben voranbringen werden.

**Die besten Verhandler gewinnen zudem jeweils bis zu 30 Euro!**

**Wann:**

22. Juni 2016, 7.50 – 9.30 Uhr

**Wo:**

Raum SN 22.1, TU Braunschweig



## Verhandlungsfallstudie

- **Wir simulieren eine Geschäftsverhandlung** zwischen dem CEO eines Herstellers und dem CEO eines Abnehmers (Business-to-Business)
- Sie erhalten **Basismaterial** (Einführung in den Fall) und rollenspezifisches **vertrauliches** Material
- Verhandlungen werden **online** stattfinden, über eine **Chatplattform**
- Die Verhandlungen finden **auf Englisch** statt, um der Realität eines internationalen Geschäftsumfeldes gerecht zu werden

## Ziel

- **Ziel** beider Seiten ist ein möglichst gutes Ergebnis für das eigene Unternehmen
- Am Ende werden die **besten Verhandler** identifiziert und mit einem **Geldgewinn** belohnt

## Ablauf

1. Am Tag der Veranstaltung bekommen Sie zunächst ein **Briefing**, in dem alle relevanten Informationen zum Ablauf erläutert werden
2. Im Anschluss werden die **Fallmaterialien** (Basisfall und rollenspezifisches Material) ausgeteilt – Vorbereitungszeit ca. 30 Minuten
3. Sie erhalten dann einen **Link** zu dem Chat und Ihre persönlichen Login-Daten
4. Daraufhin loggen Sie sich ein und beginnen dann die **Verhandlung** mit Ihrem Gegenüber; Dauer: etwa 45-60 Minuten
5. Die Verhandlung **endet** mit einer Einigung oder nach Ablauf der Zeit

## Anforderung an Studenten

- Bitte bringen Sie einen **WLAN-fähigen Laptop** mit, auf dem idealerweise **Mozilla Firefox** installiert ist, und mit dem Sie sich über **eduroam** im Internet anmelden können

## Ihr Nutzen der Teilnahme

- Sie **gewinnen Erfahrung** in Geschäftsverhandlung und bekommen eine Rückmeldung über Ihre Leistung in der Verhandlung
- Sie **gewinnen** am Ende der Verhandlung bis zu **30 Euro**, wenn Sie zu den besten Verhandlern gehören
- Sie bekommen nach der Verhandlung **wertvolle Tipps von Verhandlungsexperten**, die Ihnen sowohl im beruflichen als auch privaten Leben weiterhelfen werden
- Sie können Teil einer **einmaligen, spannenden und spaßigen** Veranstaltung sein

**Anmeldung bis zum 14.06.2016** unter: [hnagler@escpeurope.eu](mailto:hnagler@escpeurope.eu)

Wir freuen uns über Ihre Teilnahme!  
Prof. Dr. Robert Wilken & Dipl.-Psych. Hannah Nagler  
ESCP Europe Wirtschaftshochschule Berlin

